

Vertriebsmitarbeiter:in im Anlagenbau (Farming)

am Standort Wurzen

Unser:e Kund:in

Unser:e Auftraggeber:in ist ein führender mittelständischer Maschinen- und Anlagenbauer im Bereich individueller Förderanlagen mit hoher Fertigungstiefe, maßgeschneiderten Lösungen und nahezu konkurrenzfrei im Umkreis von 200 km.

Das Vertriebsteam will weiter wachsen und sucht eine:n neue:n Kolleg:in, gerne auch aus dem Innendienst, der/die nun in Elgenregie Industrie- Kunden betreuen möchte.

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Ausbau von Bestandskunden in einem Vertriebsgebiet im Bundesgebiet
- Führung von Verkaufs- und Beratungsgesprächen
- Erstellung technischer und kaufmännischer Angebote
- Teilnahme an Messen & Kundenveranstaltungen
- Verantwortung für den gesamten Vertriebszyklus vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Keine direkten Umsatzvorgaben/KPIs, Fokus auf qualitative, technische Beratung

Das bringen Sie mit

- Abgeschlossene Ausbildung als Techniker / Ingenieur Maschinenbau (FH/TU) oder vergleichbar
- Gute Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil (z. B. Russisch)
- Reisebereitschaft (sporadische Reisetätigkeit 1-2 mal pro Monat)
- Kommunikationsstärke & Teamfähigkeit
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office (Word, Excel, Outlook, PowerPoint)

Sie gewinnen

- Familiengeführtes Unternehmen mit wertschätzender Kultur
- Fixgehalt in Höhe von ca. 50.000 EUR p.a.
- Verantwortung für ein eigenes Vertriebsgebiet
- Eingespieltes Team, das sich auf den/die neue:n Kolleg:in freut
- Nachhaltige Benefits wie E-Bike, BAV, Zusatz-Krankenversicherung
- Unterstützung beim Umzug & Kita-/Wohnungssuche, wenn gewünscht
- Praxisnahe Einarbeitung

Klingt gut? Dann melden Sie sich bei mir oder senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, etc.) direkt an mich unter k.teichert@choiceselect.de.

Ich freue mich auf unseren Austausch!